

SEMINAR

Kalkulation & Verhandlungstraining



Den wahren Wert anderer erkennen heißt seinen eigenen aussprechen, denn nur der Würdige würdigt.

Ernst von Feuchtersleben

Verdienen Sie wirklich, was Ihre Leistung wert ist? Oder haben Sie manchmal das Gefühl, Sie verkaufen sich unter Wert? Gerade für Freiberufler ist es oft gar nicht so einfach, denn die gute Leistung allein sorgt meist noch nicht dafür, dass auch das Geld stimmt.

In ihrem Seminar zeigt Constanze Hacke, wie Sie mit einer differenzierten Preisliste, der richtigen Art von Aufträgen, einer professionellen Einstellung zum Wert Ihrer Leistungen, Verhandlungsgeschick und wasserdichten Rechnungen das Geld bekommen, das Sie verdienen.

Die Seminarinhalte:

- § Grundlagen der Kalkulation
- § Typische Fehler und Lücken bei der Kalkulation
- § Individuelle Kalkulation anhand von Beispielen
- § Entwickeln einer differenzierten Preisliste
- § Strukturierung von Aufträgen und Kundenportfolio
- § Preisverhandlungen mit dem Kunden, Verhandlungsstrategien
- § Tipps für Auftragsbestätigungen, Rechnungen und Forderungsmanagement

WANN? Nächster Termin 6. November 2010

WER? Referentin Constanze Hacke

WO? Jugendherberge Köln-Deutz, Tagungsraum „Istanbul“

WIE VIEL? 260,00 € zzgl. Mehrwertsteuer
(inkl. Verpflegung und Materialien)

NB: Es gibt die Möglichkeit, das Seminar über einen Bildungsscheck fördern zu lassen, dann kostet es nur die Hälfte.

Anmeldungen per E-Mail direkt bei Constanze Hacke:
ch@c-hacke.de

Constanze Hacke
Wirtschaft –
leicht gemacht!

Saarbrücker Str. 5
51107 Köln
Tel. + 49 |0| 221
120 830 6
Fax + 49 |0| 221
120 830 7
ch@c-hacke.de
www.c-hacke.de